

Les crédits commerciaux

Cours

Ref	Dates	Jours	Heures	Durée	Financement	CHF
330648	Mai 2023	Lu Ma Me				CHF 1'200

DÉFINITION

Les banques remplissent leur rôle fondamental de moteur de l'économie via l'octroi des crédits aux entreprises. Tout au long de leur vie, les entreprises ont besoin de capitaux pour se développer.

Crédit en blanc, cautionnement, factoring ou crowd funding, le cours Les Crédits Commerciaux vous permettra de mieux comprendre et connaître les différents types de prêts que les banques offrent aux entreprises afin de répondre à leur besoin de financement.

PRÉREQUIS

Des notions bancaires ou suivre les cours « La place financière, ses intervenants et son organisation », « Les Bases des affaires de crédit » et « Les aspects juridiques des crédits bancaires ».

PRIX

CHF 1'200

INSCRIPTION

Dans un objectif d'accessibilité, la formation se déroule en format hybride (« blended »), une partie des cours étant dispensée en synchrone (en présentiel) et l'autre partie en asynchrone (à distance), via la plateforme d'apprentissage en ligne Smartacademy (Learning Management System). Cette méthode d'enseignement flexible offre aux participants la possibilité de progresser à leur rythme et d'approfondir certains sujets.

PUBLIC

Toute personne évoluant dans le domaine bancaire désirant se spécialiser dans les crédits commerciaux.

EVALUATION ET TITRE DÉCERNÉ

Examen écrit et présentation de dossier (examen oral) avec certificat de réussite (note minimum de 4)

OBJECTIFS

Ce cours permet d'acquérir les bases des connaissances nécessaires pour le poste d'employé d'un département de crédits commerciaux.

- Comprendre le besoin de financement des entreprises
- Avoir connaissance des différents types de crédit commerciaux
- Avoir connaissance des méthodologies d'octroi
- Appliquer les formules pour le calcul de la capacité de crédits.

CONTENU

- Introduction et généralités
- Les crédits commerciaux couverts
- Introduction à l'analyse financière
- Les crédits en blanc
- Exercices et cas pratiques

Méthode

- Cours synchrone (en présentiel): Cours interactif, jeux de rôle, travaux et exercices pratiques en groupe
- Cours asynchrone (sur smartacademy): Auto-apprentissage, approfondissement / ancrage avec exercices et cas pratiques

Matériel

Supports de cours de l'enseignant et études de cas.

INTERVENANTS

Christophe Nicod a travaillé sur près de deux décennies comme gestionnaire de crédit et de fortune ainsi que chef d'équipe dans le milieu bancaire. Déjà actif depuis des années dans la formation de professionnels et de jeunes adultes, passionné de RSE et de communication, il est aujourd'hui consultant en implémentation de changement en entreprise et formateur indépendant pour des instituts et sociétés de formation professionnelle ; il est certifié BFFA/FSEA (formateur d'adultes).

Christian Kramer, est Corporate Client Advisor chez UBS Switzerland AG Genève. Il est en charge de la gestion et du développement d'un portefeuille de grandes entre-prises. Il a travaillé sur des projets touchant la conduite de la gestion du changement. Depuis plusieurs années il donne des cours dans le domaine des crédits et l'analyse financière.

DURÉE ET ORGANISATION

Cours de 34 périodes de 45 minutes, de mai à juin

- Cours en synchrone (en présentiel):
 - Les lundis et les mercredis à partir de 18h15 en formation du soir, soit une à deux soirées par semaine de 3 à 4 périodes de 45 minutes (examen écrit de deux périodes)
- Cours en asynchrone (sur smartacademy) :
 - Selon planning, au choix du participant et selon sa disponibilité, entre 2 et 4 périodes par semaine.

PROCHAINE RENTRÉE

Mai 2023

REMARQUES

La direction se réserve le droit d'apporter des modifications à l'horaire et au programme selon besoins.

CONTACT

E : olivier.christen@ifage.ch

T : +41 (0)22 807 3083